

GP JOULE

TRUST YOUR ENERGY.



Unsere Wurzeln

Ein Jahrhundert voller Wandel und Veränderung liegt hinter uns, in dem unsere **Höfe in Reußenköge und Buttenwiesen** so einiges erlebt haben: vom **Ackerbau** über **Schweinezucht** bis hin zum Ausbau **Erneuerbarer Energien**.

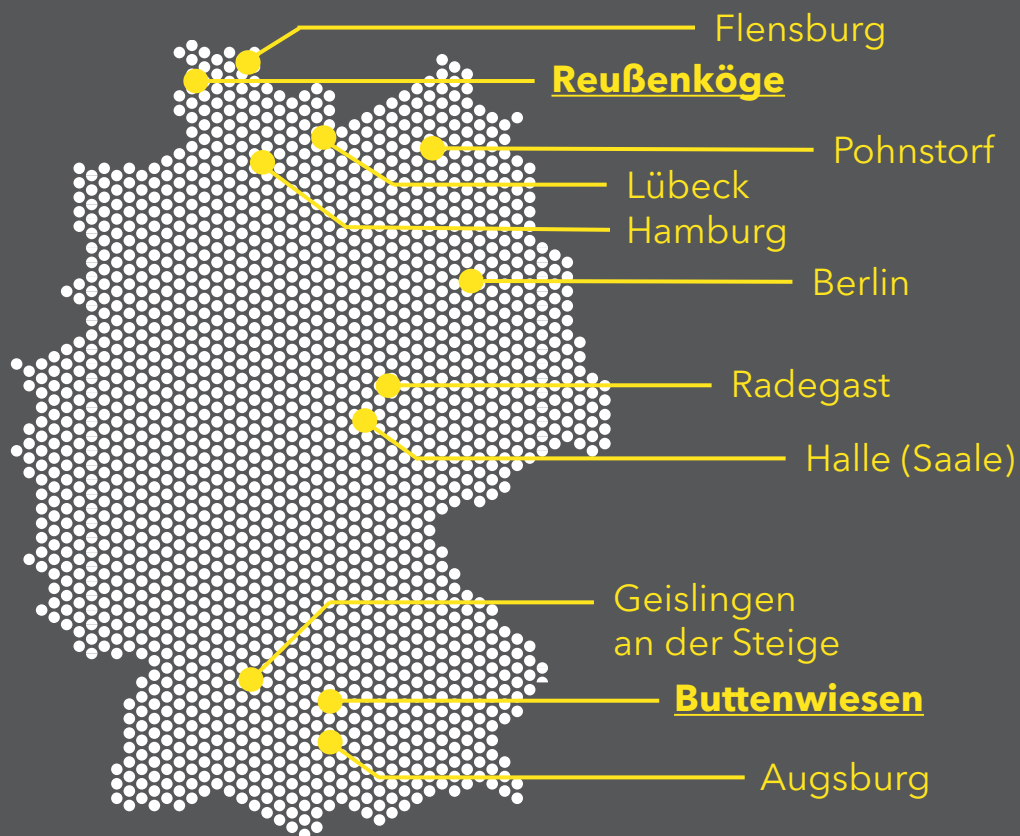
Aus der Geschichte unserer Höfe heraus erwuchs im Jahr 2009 die **Gründung** von **GP JOULE**, das heute bundesweiter Vorreiter im Bereich der **Erneuerbaren Energien** ist.

Stromvermarktung via PPA: Grundlagen, Chancen und Hindernisse

Dr. Fabian Sösemann

**Landwirtschaft - erneuerbare Energie - Kommune
Weißbrandt-Gölsau, 05.06.2025**

GP JOULE Gruppe: Standorte & Zahlen



WEITERE STANDORTE:

Frankreich, Österreich, Irland,
Italien, Kanada und USA



2009
Gründung



1.000+
Mitarbeiter*innen



1,85 GWp
in der
Betriebsführung



30+
Windparkprojekte
installiert



150+
Solarprojekte
installiert



1.600+ MW
Kraftwerksleistung
installiert



22
Wärmenetze
in Bau und Betrieb



2.000+
Ladeinfrastrukturprojekte
umgesetzt



3
grüne Wasserstoff-Tankstellen
mit 6 Elektrolyseuren



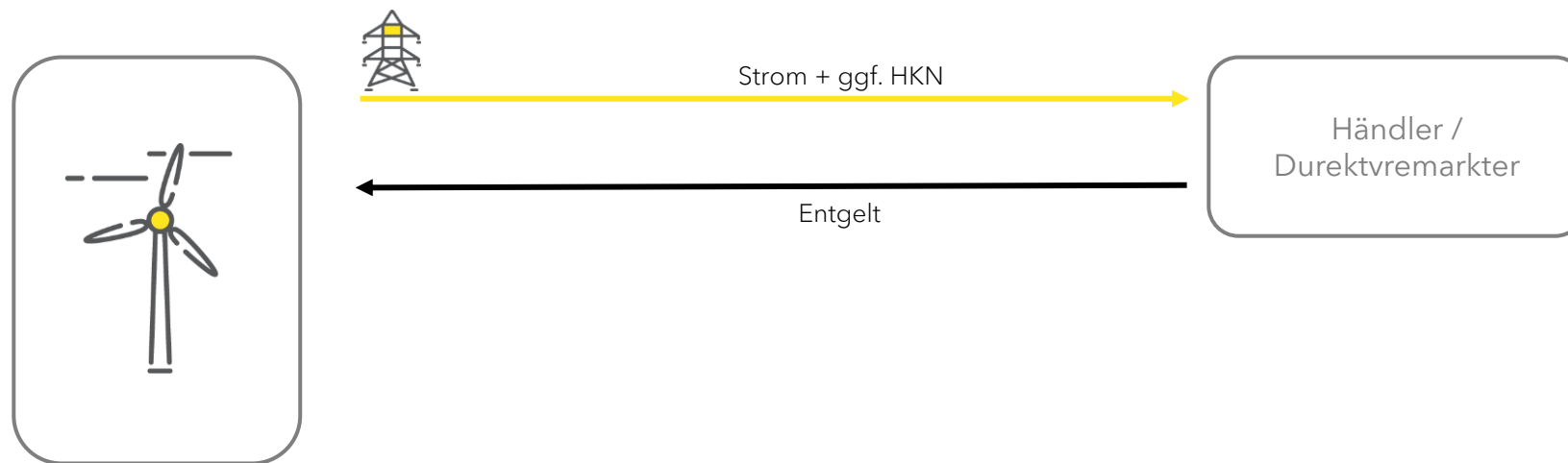
#1
Erster dynamischer Stromtarif für
Gewerbekunden bei verivox

PPA: Utility / Corporate?

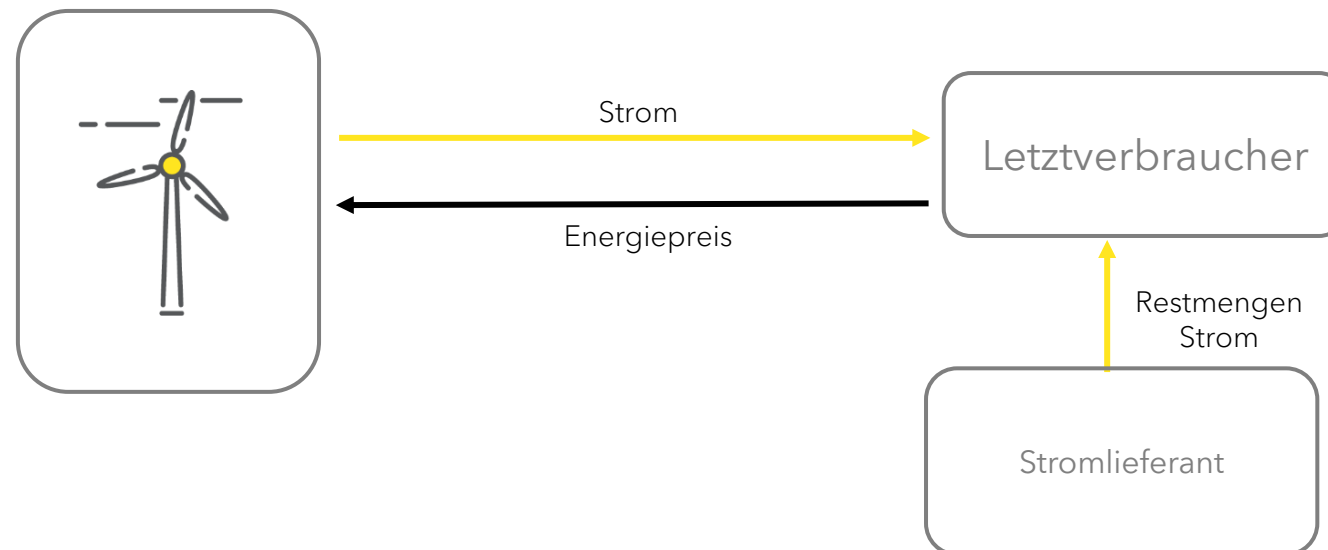
- Utility: Energieversorger
- Corporate: Letztverbraucher



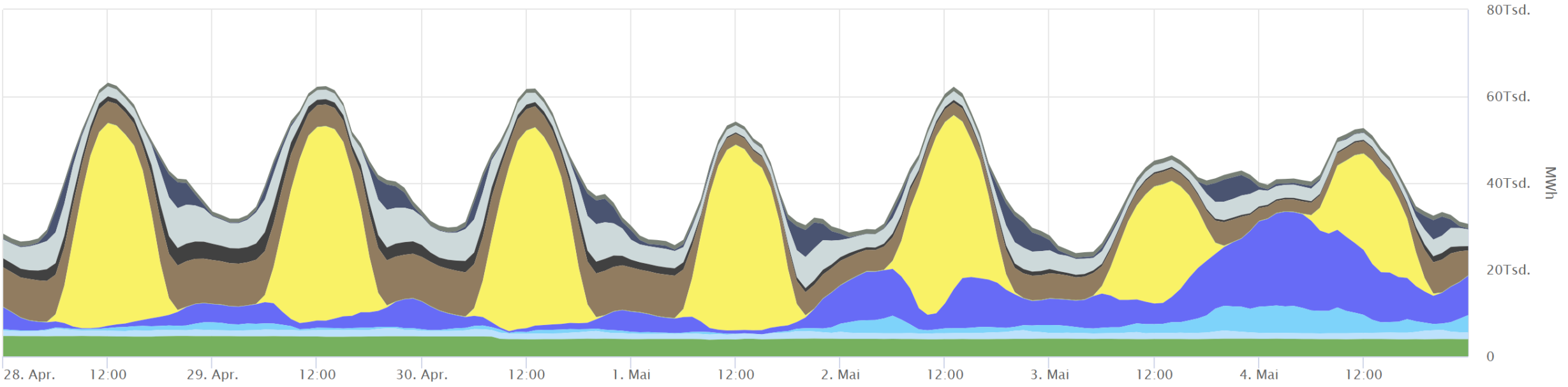
Utility PPA



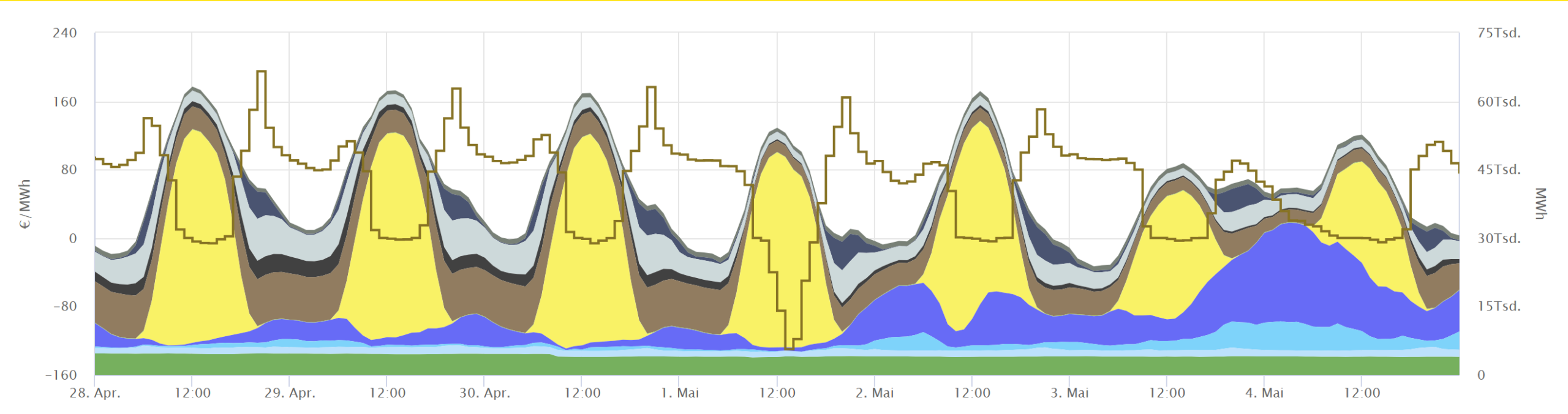
Corporate PPA



Erzeugung



Erzeugung und Großhandelspreis



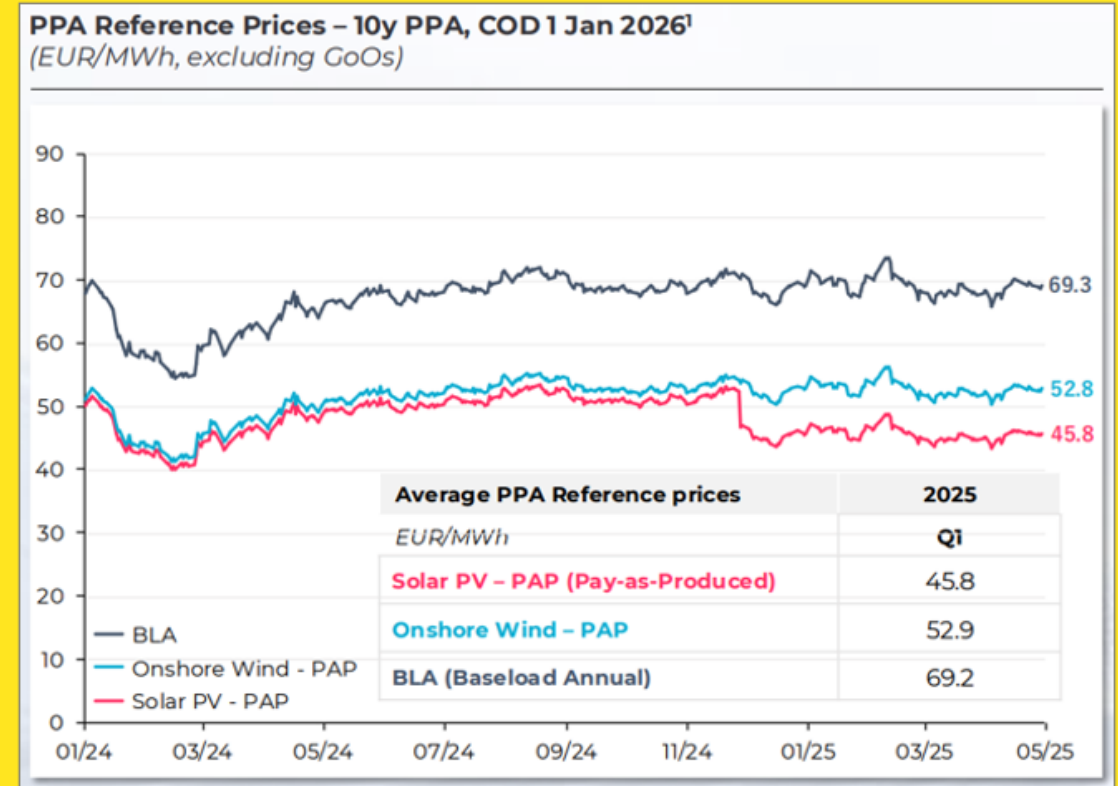
Großhandelspreis!

—



Herausforderung PV-Projekte: Preisverfall von PV-Strom

- Die **Abnahmeflexibilität** im Stromsystem noch nicht vorhanden etwa durch Wärmepumpe, Stromspeicher, Elektroauto, Elektrolyse
- **16 GW PV-Leistung zugebaut** im Jahr 2024
Gesamtverbrauch Deutschland: 80 GW
- Die Folge:
 - Speist PV ein, fällt der Strompreis
 - **Wert von PV-Strom sinkt spürbar**
 - Händler haben wenig Interesse an Fix-Preis-Verträgen mit langer Laufzeit



Pexapark, 6.5.2025

Utility PPA: Schwierigkeiten klassischer PPA

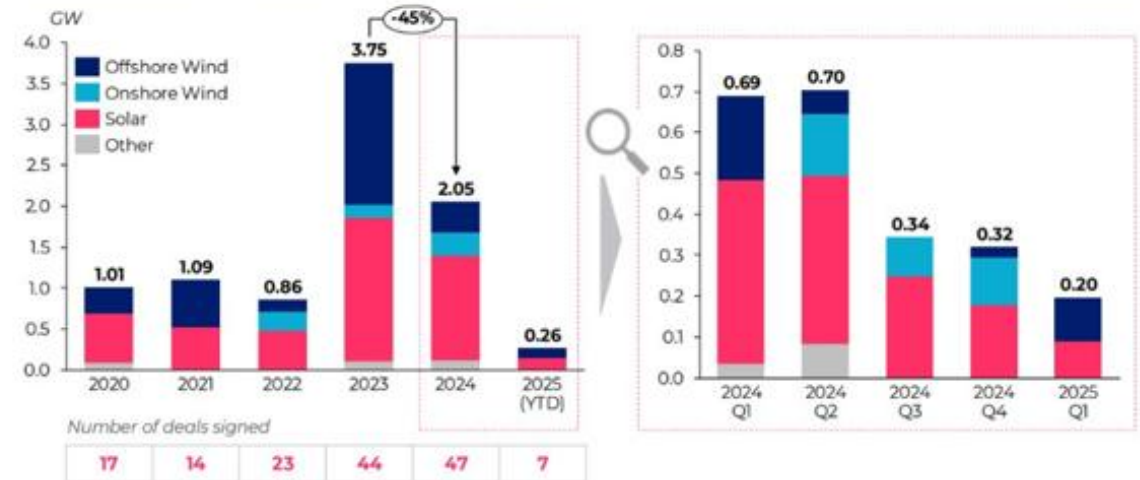
"Klassischer PPA":

5 – 10 Jahre Laufzeit, Pay-as-Produced

- Gesamtes Mengen- und Preisrisiko beim Händler
- 19% der PV-Strommenge 2024 war negativ
- Wegen des weiter wachsenden Angebots droht **Klumpenrisiko** im Portfolio klassischer Händler
- Wachsendes Angebot (Käufermarkt) -> sinkende Preise
- Nischenmarkt: 47 Abschlüsse in Deutschland in 2024 (verteilt auf 2 GW)
Inklusive Corporate PPA!

Germany Sees Drop in Long-term PPA Volumes, Led by Offshore and Solar

Long-term PPA Deal Volumes in Germany (GW)



Corporate PPA: Schwierigkeiten klassischer PPA

Auch hier ist "klassischer PPA":

5 – 10 Jahre Laufzeit, Pay-as-Produced

- Parks > 20 MW reduziert Zielgruppe auf Großabnehmer (Hyperscale Datacenter, Groß-Elektrolyse, Chemie)
- Hohe Transaktionskosten (insbes. Vertragsverhandlungen), weil wenig Standardisierung



Vorteile "Direct PPA"

- Arbeitspreis:
Keine Netzentgelte und -umlagen für direkt bezogene Strommengen
- Leistungspreis:
Reduktion möglich (Leistungsspitze/
Leistungsoptimierung)



Achtung bei Direktbelieferung!

- Ggf. höhere Investition für Herstellung einer direkten, physischen Leitung
- Individuelle Netzentgelte ggf. betroffen, § 19 StromNEV
- Reduktion von Netzumlagen ggf. betroffen (regelmäßig an Umsatz gekoppelt)





**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit.**

Dr. Fabian Sösemann

Geschäftsführer

GP JOULE Plus GmbH

f.soesemann@gp-joule.de

www.plus-gp-joule.de

www.gp-joule.de

Cecilienkoog 16

25821 Reußenköge

GP JOULE
TRUST YOUR ENERGY.